

File name: Avsnitt 19 - Nyföretagarcentrum ljud.wav
Transcriber: ScriptMe.io
Operator: Magnus Degerman
Date of transcription: Sep 26 2024

[00:00:13:01 - 00:00:27:20]

Ulf: Äntligen tisdag och hjärtligt välkommen till dig! Till dig som lyssnar på vår podd. Inblick. Östhammar Östhammars kommun. Podd. Och jag som säger det heter Ulf Andersson. Och som vanligt har jag med mig Elin Damm. Hej Elin.

[00:00:27:21 - 00:00:28:10]

Elin: Hej Ulf.

[00:00:29:09 - 00:00:31:04]

Ulf: Idag ska vi prata om företagande.

[00:00:31:09 - 00:00:32:06]

Elin: Jätteroligt!

[00:00:32:12 - 00:00:35:09]

Ulf: Och du är ju styrelseledamot i Nyföretagarcentrum.

[00:00:35:10 - 00:00:38:01]

Elin: Ja, jag har fått hit min drömgäst idag kan man säga.

[00:00:38:07 - 00:00:39:17]

Ulf: Josefin Näsström.

[00:00:40:00 - 00:00:42:01]

Elin: Hej! Välkommen till oss!

[00:00:42:02 - 00:00:42:21]

Josefin Näsström: Tack så mycket!

[00:00:43:00 - 00:00:43:24]

Ulf: Hjärtligt välkommen!

[00:00:44:01 - 00:00:50:10]

Elin: Tack! Idag ska vi få höra lite om vad Nyföretagarcentrum är för något och vad Josefin

kan bidra med.

[00:00:50:10 - 00:01:00:16]

Ulf: Och inte minst vad du som är företagare eller funderar på att bli företagare kan få hjälp med. Genom att ta kontakt med Josefin. Yes!

[00:01:00:19 - 00:01:03:20]

Elin: Nu ska vi lämna ordet Josefin och kanske presentera sig.

[00:01:03:21 - 00:01:04:18]

Ulf: Ja, det är väl bra.

[00:01:05:17 - 00:01:06:06]

Elin: Vem är du? Josefin

[00:01:07:05 - 00:01:54:01]

Josefin Näsström: Tack! Och tack för att jag fick komma. Jätteroligt att vara här. Jag heter Josefin och kommer från Älvkarleby och där jobbar jag med att driva ett vandrarhem och två festlokaler. Och sen utöver det så jobbar jag även med att digitalisera besöksnäringen. Jag hjälper företag med att skapa hemsidor och bli bokningsbara online. I grunden är jag utbildad affärsutvecklare inom hållbar turism, så det är väl det som jag brinner för väldigt mycket. Just det här kring hållbarhet. Och sen i augusti så har jag börjat jobba åt Nyföretagarcentrum i Norduppland som rådgivare och det känns superroligt.

[00:01:54:20 - 00:01:57:10]

Ulf: Hur får du tid med allting? Du gör så mycket saker.

[00:01:59:08 - 00:01:59:19]

Josefin Näsström: Ja.

[00:02:01:10 - 00:02:02:00]

Ulf: Går det ihop?

[00:02:02:01 - 00:02:17:00]

Josefin Näsström: Det här med bröllopen är ju faktiskt bara under sommartid, från maj till september. Och det är egentligen ganska lika. Det handlar ju om att hjälpa folk att uppfylla sina drömmar för just festlokalen. Där har jag mestadels bröllop.

[00:02:17:07 - 00:02:24:14]

Ulf: Så du är en entreprenör i att uppfylla andras drömmar kan man säga.

[00:02:24:15 - 00:02:28:04]

Josefin Näsström: Gud vad härligt det är! Ja.

[00:02:29:10 - 00:02:31:03]

Ulf: Det gäller ju även nyföretagande tänker jag.

[00:02:31:19 - 00:02:43:06]

Josefin Näsström: Ja, verkligen. Nyföretagarcentrum finns över hela Sverige och vi finns i 220 kommuner eller platser

[00:02:45:00 - 00:03:03:09]

Josefin Näsström: här i Norduppland. Så då har jag hela området Östhammar, Heby, Älvkarleby och Tierps kommun där så hjälper vi till med kostnadsfri rådgivning och rådgivning kring affärsplan, budget, marknadsföring och egentligen allt som berör företagande.

[00:03:05:02 - 00:03:10:13]

Elin: Och vem kan vända sig till Nyföretagarcentrum? Vem är. Vem är en Kund?

[00:03:11:16 - 00:03:25:20]

Josefin Näsström: Det är de som är i som bara går och funderar på att starta eget. Som kan höra av sig till oss. De som precis har startat och upp till tre år brukar vi säga räknas som nyföretagare, så de kan höra av sig till oss.

[00:03:25:23 - 00:03:29:07]

Ulf: Även efter att du har startat ditt företag så är man välkommen att höra av sig.

[00:03:29:10 - 00:03:30:04]

Josefin Näsström: Precis, och.

[00:03:30:05 - 00:03:32:06]

Ulf: Då kan man få kostnadsfri rådgivning.

[00:03:32:07 - 00:04:00:13]

Josefin Näsström: Ja, det som är så kul är att 84 % av de företag som vi hjälper varje år är kvar efter tre år. De tre första tuffa åren. Och det visar ju på hur viktigt det är att få bra hjälp och vägledning i början när man ska starta eget. Så det känns fantastiskt kul att kunna se att vi faktiskt gör skillnad. Och förra året så hjälpte vi runt 6000 företag att startas i hela

[00:04:00:19 - 00:04:01:12]

Ulf: Landet och för hela.

[00:04:01:12 - 00:04:04:15]

Elin: Landet. Är inte här bara väldigt intensivt?

[00:04:04:16 - 00:04:16:12]

Josefin Näsström: Just det. Och det innebär 10 000 arbetstillfällen och 4 miljarder i skatteintäkter. Så att vi gör skillnad. Och det är viktigt.

[00:04:16:23 - 00:04:25:16]

Ulf: Vilka är de vanligaste frågorna som en ny entreprenör har? Eller vilka? Det kanske inte finns några. Vanligaste frågor.

[00:04:25:18 - 00:04:29:20]

Josefin Näsström: Den vanligaste är. Vart börjar jag? Vart ska jag börja?

[00:04:31:21 - 00:04:57:20]

Josefin Näsström: Och där brukar vi börja kika på affärsplanen och där får du gå igenom allting i en affärsplan för att gå igenom dina styrkor och svagheter. Vem ska sköta vad? Behöver jag kolla upp avtal? Vi kikar på budget och då får man en bra grund och där kan man se om det är någonting jag behöver kolla upp eller om man behöver hjälp. Ta hjälp av någon utifrån.

[00:04:58:14 - 00:05:21:22]

Ulf: Jag arbetar som samhällsbyggnadschef i Östhammars kommun och ett av mina områden är myndighetsutövningen, det vill säga bygglov och miljötillstånd och den typen av myndighetsutövning som företagare kommit i kontakt med. Betyder det att du också har kontakt med handläggare eller dina kunder har kontakt med handläggare på kommunerna?

[00:05:22:13 - 00:05:37:23]

Josefin Näsström: Ja, precis. Vi hjälper dem att lotsa vidare. Vi kan berätta för dem. Vi har ett stort nätverk och kan hjälpa dem att förklara för dem vilka enheter eller vilka personer som de behöver ta kontakt med för att kunna ta sig vidare.

[00:05:39:15 - 00:05:44:13]

Josefin Näsström: Vi hjälper till med allt sådant där. Det är svårt att veta vad det är man behöver.

[00:05:44:23 - 00:05:50:07]

Ulf: Ha koll på många tillstånd som man behöver. Det är bra om det finns någon som kan lotsa dig.

[00:05:50:21 - 00:06:06:06]

Josefin Näsström: Exakt, och det är det som känns så tryggt att vi är så pass stort nätverk. Vi har kontakter med massor med olika enheter och personer som kan hjälpa de här personerna, som går i tankarna på att starta eget.

[00:06:06:10 - 00:06:11:19]

Ulf: Hur många är det som startar eget? I de här kommunerna vet vi det. Har vi nån koll på det hela?

[00:06:12:21 - 00:06:37:24]

Josefin Näsström: Jag har ingen siffra på alla kommuner och hur många som startar varje år, men det man kan se är att det faktiskt har gått ner. Det är färre företag som startas i hela Uppsala län och vad det beror på kan man ju fundera över. Det kanske beror på att vi har det tufft ekonomiskt, att det är krig i Europa. Det är många olika anledningar som det kan bero på.

[00:06:38:22 - 00:06:48:06]

Elin: Om man tittar när man tittar i maj, Om man gick tillbaka tolv månader så var det 100 nystartade företag. Nu i augusti så var det 109. Om man gick tillbaka så är det alltså.

[00:06:48:06 - 00:06:48:24]

Ulf: Rullande.

[00:06:48:24 - 00:06:50:10]

Elin: Rullande tolv månaders.

[00:06:50:17 - 00:06:53:12]

Ulf: Jag tänkte faktiskt säga det för jag visste svaret.

[00:06:55:01 - 00:07:00:01]

Ulf: Det brukar ligga någonstans mellan 85 och 135. Det ligger.

[00:07:00:01 - 00:07:00:20]

Elin: Ganska precis.

[00:07:02:17 - 00:07:15:22]

Ulf: I en konjunktur där det inte startas så många. Så är det under 100. Men i en konjunktur där det startar många konjunkturer startar många företag. Det kan ju faktiskt vara en lågkonjunktur startar många företag. Så kan det faktiskt vara.

[00:07:16:03 - 00:07:23:21]

Elin: Konkurserna under samma period har legat ganska stadigt på 14 stycken på löpande nu de senaste, och det har.

[00:07:23:21 - 00:07:25:08]

Ulf: Faktiskt något fler än.

[00:07:26:15 - 00:07:31:09]

Elin: Tidigare år. Men de senaste mätningarna nu på tolv månader så har det varit 14.

[00:07:32:20 - 00:07:34:11]

Ulf: Då fick vi lite statistik också.

[00:07:34:14 - 00:07:38:11]

Elin: Vad skönt att jag kunde svara på statistik för en gångs skull. Det brukar inte vara min paradgren.

[00:07:38:22 - 00:07:40:08]

Ulf: Det var lite oväntat. Ja.

[00:07:41:10 - 00:07:44:00]

Elin: Ibland briljerar man. Skönt.

[00:07:46:00 - 00:07:52:24]

Ulf: Du sa att den är kostnadsfri rådgivning, men någon måste ändå betala dig. Hur går det här till liksom?

[00:07:53:05 - 00:08:40:03]

Josefin Näsström: Ja precis. Nyföretagarcentrum i Norduppland är en stiftelse och vi finansieras främst av lokala företag och där har man som företag möjlighet att vara med som partner, som vi kallar det, och då betalar man en årsavgift. Det här gör ju att det blir möjligt för oss att kunna erbjuda de här tjänsterna, och det kan man ju som företag själv gynnas av att synas i i våra sammanhang. Vissa har vi frukostmöten tillsammans med och bjuder in utifrån eller om man har något erbjudande. Då har man ju ut alla de här nyföretagarna. Så det är ett jättebra tillfälle att marknadsföra sin egen tjänst samtidigt som man gör någonting gott till samhället.

[00:08:40:15 - 00:08:47:01]

Ulf: Om man som företagare är intresserad av att vara med i den här verksamheten, hur anmäler man det då?

[00:08:47:11 - 00:08:52:21]

Josefin Näsström: Då kan man mejla mig och vi finns både på Facebook och Instagram.

[00:08:52:21 - 00:08:53:20]

Ulf: Och vad söker man på då?

[00:08:53:23 - 00:08:57:02]

Josefin Näsström: NFC Norduppland heter vi på Instagram.

[00:08:57:03 - 00:08:59:13]

Ulf: Niklas Fredrik Ceasar

[00:09:01:24 - 00:09:16:01]

Josefin Näsström: På Instagram och på Facebook heter vi Nyföretagarcentrum Norduppland och sen har vi även en hemsida som är Nyföretagarcentrum och sen Slash Norduppland. Och där finns mina kontaktuppgifter.

[00:09:17:01 - 00:09:24:15]

Ulf: Hur går den här rådgivningen till? Är du fysiskt på plats i Heby respektive Östhammar respektive vad det nu kan vara?

[00:09:25:01 - 00:09:57:16]

Josefin Näsström: Jättebra fråga på hemsidan så går det att boka tid där. Där finns det en knapp där det står boka, boka rådgivning och så klickar man på den och där ser man lediga tider och där är det digitala lediga tider. Så de flesta av rådgivningen sker digitalt, men det går jättebra att mejla och fråga. Om vi istället kan ses så kommer jag ut till den kommunen som är. Och vi sitter ju ofta hos våra partners där vi får låna en möteslokal och då kan vi ses där.

[00:09:58:08 - 00:10:08:11]

Elin: Hur brukar det vara att träffas man flera gånger när någon hör av sig? Säg det här. Jag behöver hjälp med min affärsplan och tanke sätt. Kan man få träffas flera gånger eller är det en gång, eller hur?

[00:10:08:16 - 00:10:48:00]

Josefin Näsström: Ja, vi har ingen begränsning på hur många gånger man kan ses, men vanligast är ungefär 03:04 gånger. Första gången kanske vi lär känna varandra. Man berättar om sig själv och sin affärsidé och sin bakgrund. Och sen andra gången så kanske vi kikar lite grann på affärsplanen. Om man har fyllt i den själv eller om man har frågor eller om det är något annat. Det behöver inte bara vara affärsplanen man har frågor kring, det kan vara marknadsföring eller bara budgeten eller något annat, något kontaktnät eller så. Det är verkligen väldigt olika vad folk önskar få rådgivning kring.

[00:10:48:08 - 00:11:05:09]

Ulf: Nu är du ganska ny i den här tjänsten, eller hur? Jag har jobbat jättelänge men har ändå träffat några kunder. Vilka branscher skulle du säga är de som det startas mest företag i just nu i vårt område? Ja.

[00:11:06:18 - 00:11:15:14]

Josefin Näsström: Måste jag tänka. Det är väldigt. Det är verkligen väldigt blandat. Men just nu kan jag faktiskt se en trend kring hälsa.

[00:11:16:06 - 00:11:17:06]

Ulf: Mmm mmm mm

[00:11:18:15 - 00:11:19:03]

Elin: Spännande.

[00:11:19:12 - 00:11:36:24]

Ulf: Vi har en tradition i Nyföretagarcentrum i vår region att det faktiskt är fler kvinnor än män som söker upp Nyföretagarcentrum. Det är inte så i landet, men just i vår region har det varit så. Är det så? Är din erfarenhet också?

[00:11:37:00 - 00:12:12:01]

Josefin Näsström: Det är så fortfarande. Så det är jättekul och det är verkligen en målgrupp som vi vill få fram. Att våga ta steget. För det är så här att varannan person i Sverige har gått i tankarna eller går fortfarande i tankarna på att starta eget. Varannan person. Men det är bara 10 % av de som går och funderar som faktiskt vågar ta steget till att starta eget. Tänk om vi kunde få ännu fler att våga ta det steget.

[00:12:12:06 - 00:12:14:18]

Ulf: Men man måste inte starta aktieföretag, eller hur?

[00:12:14:20 - 00:12:19:10]

Josefin Näsström: Nej, precis. Man kan starta enskild firma eller handelsbolag eller något annat.

[00:12:19:19 - 00:12:24:13]

Elin: Nu är det alla olika åldrar som söker. Det gäller främst yngre eller äldre. Hur ser det ut?

[00:12:25:01 - 00:12:28:16]

Josefin Näsström: det är också helt. Jag ryser nästan för det. Är så roligt.

[00:12:28:16 - 00:12:43:16]

Josefin Näsström: Ibland att det är så kul. Den yngsta som jag har är 18 och den äldsta är

närmare 80. Så det är jättekul.

[00:12:44:03 - 00:12:45:01]

Elin: Vad spännande!

[00:12:45:02 - 00:12:46:02]

Ulf: Från 18 till 80.

[00:12:46:04 - 00:12:54:13]

Elin: Det är ett ganska brett spann tänker jag. Men vad roligt! Vad skulle din rekommendation? Om jag går i de här tankarna?

[00:12:56:00 - 00:13:07:18]

Elin: Hur långt ska jag ha kommit innan jag hör av mig? Tycker du? Ska jag ha hunnit skriva ner vad min plan är? Gjort någon liten affärs undersökning undersökning av marknaden eller hur långt måste jag kommit för att få söka din hjälp?

[00:13:08:04 - 00:13:39:04]

Josefin Näsström: Jag tycker verkligen boka in ett möte oavsett vad du är i för stadie. För att oftast efter mötet så brukar man få med sig Inte en hemläxa men något att tänka på till nästa möte för att kunna ta sig vidare. Ibland kanske man bara behöver någon att bolla med precis där i början, i drömfasen innan man vågar Gå vidare till nästa steg. Så det är aldrig för tidigt. Nej, nej.

[00:13:39:18 - 00:13:41:06]

Elin: Det är väl ett bra medskick.

[00:13:42:02 - 00:13:46:13]

Ulf: Hjälpa människor att uppfylla sina drömmar. Det tycker jag var en ganska bra rubrik, för det kan man.

[00:13:46:13 - 00:13:51:07]

Elin: Ha på sitt lilla Gillar kontantkort som man delar ut. Uppfyller drömmar.

[00:13:51:14 - 00:13:54:17]

Ulf: Nu har vi täckt in det som vi tänkte att vi skulle prata om idag.

[00:13:55:08 - 00:13:59:18]

Elin: Är det något vi har glömt att fråga dig om? Tycker du något vi skulle skicka med till lyssnaren?

[00:14:02:00 - 00:14:22:23]

Josefin Näsström: Om du går på en har en dröm så tveka inte att höra av dig, för det är ingenting som säger att du måste binda upp dig på någonting eller att du måste genomföra den här drömmen om företaget utan. Men någonstans kan ju det här vara en början till att våga ta det här första steget.

[00:14:24:05 - 00:14:26:02]

Elin: Tycker jag var bra. Avslutande ord. Det tycker.

[00:14:26:02 - 00:14:27:00]

Ulf: Jag också. Stort tack!

[00:14:27:09 - 00:14:28:14]

Elin: Jättetack Josefin!

[00:14:28:15 - 00:14:29:12]

Josefin Näsström: Tack för att jag fick komma!

[00:14:30:10 - 00:14:44:08]

Ulf: Och tack säger vi också till dig som har lyssnat på den här sändningen. Du är välkommen att lyssna. Nästa tisdag har vi ett nytt spännande ämne och vi ser också ett tack till Magnus Degerman som har skött tekniken. tack så mycket!

[00:14:44:12 - 00:14:45:22]

Elin: Tack tack! Hej då!